

Affärsutvecklare

är Du redo att bli affärsutvecklare hos reepler?

Inom ramen för vårt koncept arbetar Du som egen företagare med det yttersta ansvaret för vår relation med Dina kunder. Tillsammans med kunderna och inom ramen för vår affärsprocess utvecklar Du våra affärer med kunderna. Du hjälper våra kunder till rätt lösning vid varje tillfälle. Du arbetar med att utveckla våra nuvarande kundrelationer och att etablera nya kunder.

Vi tror att Du kommit en bit på väg i livet. Kanske har Du redan erfarenhet från vår bransch eller från annan verksamhet med inriktning på försäljning. Oavsett Dina tidigare erfarenheter älskar Du att utveckla affärer med nya och gamla kunder! En nöjd kund är Din drivkraft. Du vill nu ta nästa steg i Din utveckling.

Du har kraft att entusiasmera våra kunder, driva affärsprocessen framåt och hjälpa kunder att hitta rätt lösning vid varje tillfälle. Du trivs när det hela tiden händer mycket omkring Dig. Du har ett glatt humör och en positiv inställning. Du är målfokuserad och beredd att ta i och jobba hårt för att vi skall nå våra gemensamma mål.

Vi ser helst att Du arbetar heltid med vårt koncept men är inte främmande för att Du på del av Din tid bedriver annan kompletterande verksamhet inom näraliggande område.

Vi tillhandahåller ett vinnande affärskoncept, en bra support med en ”infrastruktur” som alltid fungerar. Efter en gedigen introduktion kommer Du bli att få fortlöpande support från Din produktionsledare och all övrig personal i utvecklandet av affärerna med Dina kunder.

Oavsett om Du har branschvana eller inte kommer Du hos oss att snabbt vara produktiv ute hos våra kunder.

Vi kommer successivt att bygga upp ett nät av affärsutvecklare som verkar inom ramen för vårt koncept. Det innebär bli att vi är intresserade av att komma i kontakt med Dig alldeles oavsett var Du befinner Dig i Sverige.

Intresserad

Maila Din intresseanmälan tillsammans med en kort bakgrundsbeskrivning till jan.tipner@reepler.com.

